



FORDELAGTIGE ÆNDRINGER PÅ VEJ TIL ALLE AKTIVE REPRÆSENTANTER:

1. Hjemmeside viser fra 15. maj Vejl. udsalgspriser
2. Helt nyt Loyalitetsprogram starter op 15. maj 2020
3. START-UP-IGEN tilbud i begrænset periode til kunder og REPS
4. Ændret bonusplan der tilgodeser aktive repræsentanter
5. AUTOSHIP-regler ændres fordelagtigt
6. Preferred Customers & REPS – særlige fordele til loyale kunder og REPS
7. Den nye REP Facebookgruppe vil fremover blive administreret af QVG Wetality
8. Ny dansk support alle hverdage fra kl. 13-16 – inkl. mulighed for telefonkald

REPS FÅR START RABAT PÅ 35%

Efter 4 måneder med et køb på mindst 30€ pr. måned (225 DKK), stiger man 5% i rabat ved fremtidige køb – altså ved 5 køb. Det samme gælder ved 2 x AUTOSHIP-ordele på mindst 59 € (442 DKK). AUTOSHIP leveres fortsat hver 2. måned.

REPS kan normalt først opnå op til 50% i rabat på vejl. udsalgspris efter 12 måneder.

EFTER 1. MAJ: MAN SKAL KØBE FOR 200 € FOR AT BLIVE REP

Efter 1. maj 2020 har man 4 muligheder for at blive REP, 1) købe en startpakke inkl. Member Fee, 2) købe produkter for 200 € + Member Fee, 3) have købt produkter for min. 200 € i en given periode og så købe Member Fee, 4) Købe 1 vandmaskine inkl. Member Fee. Først derefter køber man til REP-pris.

1. NYT UDTRYK PÅ WETALITY'S HJEMMESIDE

Fra 15. maj vil Wetality's hjemmeside vise VEJLEDENDE UDSALGSPRISER, så alle kan gå ud med samme vejledende udsalgspris.

Priserne vises individuelt afhængigt af hvilket rabatniveau den enkelte er på.

2. NYT LOYALITETS PROGRAM

En helt ny rabatordning træder i kraft fra 15. maj 2020, hvor kunder der registrerer sig online, starter med 20% rabat, og nye REPS starter med 35% rabat, af vejl. udsalgspris. Yderligere loyalitetsrabat opnås på følgende måde:

KUNDER FÅR START RABAT PÅ 20%

Efter 4 måneder med et køb på mindst 30€ pr. måned (225 DKK), stiger man 5% i rabat ved fremtidige køb – altså ved 5. køb. Det samme gælder ved 2 x AUTOSHIP-ordele på mindst 59 € (442 DKK). AUTOSHIP leveres fortsat hver 2. måned.

Kunder kan normalt først opnå op til 35% i rabat på vejl. udsalgspris efter 12 måneder.

3. START-OP-IGEN TILBUD - KONTAKT DINE TIDLIGERE REPS

Fra NU og indtil 1. maj: Har du inaktive repræsentanter, har du mulighed for at give dem et fantastisk "start-op-igen" tilbud:

Bliv medlem igen, køb Business Fee 88 € INDEN 1. MAJ, og få omgående 45% rabat på vejledende udsalgspriser! Normal start rabat er 35%. Få 10% ekstra!

START-OP-IGEN TILBUD - KONTAKT DINE TIDLIGERE KUNDER

Fra 15. maj – 15. juni: Kontakt dine tidligere kunder, og fortæl dem om det nye Loyalitetsprogram, hvor kunder der køber online, normalt vil få 20% rabat fra start:

Du kan tilbyde dine gamle kunder en start-rabat på hele 30% inden 15.juni! 10% ekstra!

(Lister over tidl. kunder udleveres ved kontakt til din Upline/Upline Manager, eller vi kontakter dig da vi har en del lister).



4. ÆNDRINGER I BONUSPLANEN I APRIL 2020

Du skal stadig have 40 PV for at være aktiv. Tillige SKAL din GV (Gruppe Volumen) nu være på mindst 300 point, for at du er berettiget til detail bonus og struktur bonus. Dette er for at tilgodese de repræsentanter, der er aktive og arbejder hårdt for at tjene deres bonus.

Til gengæld er der lempet på kvalifikationen i Niveau 2 i Bonusplanen, Supervisor, her skal man nu kun have 1.500 point i OV (Organisations Volumen), hvor kravet før var 3.000 OV. Så det bliver lettere at kvalificere sig til niveau 2.

WETALITY WATER REPS KVALIFIKATION

De som kun ønsker at arbejde med Wetality Water vandmaskinen, kvalificerer sig automatisk med eget køb hver måned med 40 PV, såfremt de har tilkøbt serviceaftalen.

5. AUTOSHIP-REGLER ÆNDRES

5+1 bortfalder ("Få 6. levering gratis"). Til gengæld kan man via sin AUTOSHIP-aftale opnå OG fastholde sin rabat, der for kunder kan stige fra 20% til hele 35%.

NY FORDEL: Du kan tilføje ekstra produkter til din AUTOSHIP-aftale, op til 2 dage før planlagt forsendelse. Du kan ligeledes fjerne dem igen efterfølgende.

Din AUTOSHIP-ordre skal som før være på mindst 59 €. Hvis du en måned ikke ønsker din AUTOSHIP-levering, kan du stoppe den, og genaktivere den, når du ønsker det.

OPRETHOLDELSE AF RABAT NIVEAU

Dit rabatniveau vil fortsætte så længe du har en ordre for mindst 30 € pr. måned. Dette kan være fra almindeligt køb, eller fra AUTOSHIP.

OBS! HVIS EN KUNDE ELLER REP undlader at købe 1 måned, mister opnået rabat niveau, og man starter forfra på hhv. 20% for kunder og 35% for REPS!

6. PREFERRED CUSTOMERS & PREFERRED REPRESENTATIVES

Både kunder og repræsentanter kan opnå status af **Preferred**. Hvilket vil sige Fordelskunde/REP. Her kan både kunder og REPS se frem til eksklusive tilbud, for kunder fx et billigere produkt, for REPS kan det fx også være et hyggeligt arrangement. Disse tilbud kommer 1-2 gange årligt.

7. FACEBOOK GRUPPE BLIVER OFFICIEL WETALITY GRUPPE

Den nye REP Facebook gruppe, "Wetality Danmark REP medlemsgruppe", vil overgå til at blive officiel QVG Wetality Facebook gruppe, og administreres af Ana Prtain, Karsten Poulsen, Flemming Hebsgaard, Peter "Kina" Jensen, Marko Musicki m.fl.

Eksisterende Facebook-grupper i de forskellige teams arbejder videre som vanligt.

8. DANSK SUPPORT ALLE HVERDAGE

Wetality indfører nu dansk support alle hverdage fra kl. 13-16, hvor det også er muligt for kunder at tale med danske supportmedarbejdere, hvis de har brug for det.

Det vil stadig være muligt at kontakte QVG-support via Chat fra kl. 9-12 alle hverdage.

TIDSLINJE FOR AKTIVITETER

FRA NU		15. MAJ	15. JUNI
GENSTART INAKTIVE REPS	Køb Business Fee for 88 Euro og start på 45%		Efter 15. maj er der LUKKET for genstart af gl. REPS!
OPSTART NYE REPS	Køb Business Fee for 88 Euro og start på 45%		Efter 15. maj skal REPS købe en startpakke (eller for min. 200 €), eller en vandmaskine
GENSTART TIDL. KUNDER			Kontakt gl. kunder – de starter på 30% v/køb inden 15.6.
HJEMMESIDEN - PRISER			Priser vises i "Vejl. udsalgspris". Login = lavere pris
ÆNDRING I BONUSPLAN	40 PV og nu 300 GV for at kvalificere til Retail Bonus og struktur bonus i 1. niveau. 2. niveau: Supervisor, sænkes fra 3000 GV til 1500 GV, for at gøre det lettere at kvalificere sig		

Aktive og inaktive kunder og REPS vises således i din struktur:  = customer,  = member,  = inactive user,  = expired member